ФРУ Дефенс

ОБОРОННИЙ РИНОК УКРАЇНИ: ЩО ЗМІНИЛОСЯ ЗА ДВА МІСЯЦІ

ДАЙДЖЕСТ ТРЕНДІВ · ЧЕРВЕНЬ–СЕРПЕНЬ 2026

ТРЕНД 1
БЕЗПЕКА ОФЛАЙН-ЗАХОДІВ
Точка неповернення 24 липня

ТРЕНД 2
КОНТРОЛЬОВАНИЙ ЕКСПОРТ
Процедура замість політичної волі

ТРЕНД 3
EDF ТА EDIP
Європейські гроші з датами й сумами

РИНОК У ЦИФРАХ UNIT 117
Що стоїть за трьома трендами: дані по 1 441 компанії



UADUT INNOVATION

УКРАЇНСЬКИЙ КЛАСТЕР ПОДВІЙНИХ ТЕХНОЛОГІЙ

UNIT 117

defence@fru.org.ua

00 | НАВІЩО ЦЕЙ ДАЙДЖЕСТ

За останні два місяці український оборонний ринок змінився сильніше, ніж за попередні пів року. Відкрився контрольований експорт. Україна приєдналася до європейських програм фінансування EDF та EDIP із конкретними конкурсами й дедлайнами. А удар 24 липня по виставці озброєнь зруйнував стару модель офлайн-заходів — і разом з нею звичний спосіб знаходити партнерів.

Ці три процеси складаються в один зсув: ринок переходить від відкритого доступу до верифікованого. Виграє той, хто раніше за інших має готовий пакет документів і перевірену мережу контактів. І дані показують, що ринок до цього не готовий: лише 1 % українських виробників має повний експортний пакет, лише 2 % говорять мовою EDF.

Цей дайджест — не огляд новин заради огляду. У фіналі — конкретний шлях: анкета готовності до міжнародних ринків і закрита зустріч із представниками Міністерства оборони для компаній, які планують участь в EDF/EDIP.

ПАРТНЕРИ ДАЙДЖЕСТУ

UNIT 117 — незалежна дефенс-аналітична компанія: верифікована база з 1 400+ українських і європейських компаній, 8 000+ продуктів у 14 технологічних кластерах і 20 000+ документів — не каталог, а зріз готовності кожної компанії (TRL, сертифікація, експорт, партнерства).

UADUT Cluster — об’єднання українських defence & dual-use компаній, що розвиває промислову кооперацію, міжнародні партнерства та вихід на зовнішні ринки.

UADUT Innovation — партнер із прямим каналом взаємодії з державними інституціями.

Разом ми закриваємо повний ланцюг:
ІНФОРМАЦІЯ → ВЕРИФІКАЦІЯ → ПАРТНЕР → ЗУСТРІЧ.

01 | БЕЗПЕКА ОФЛАЙН-ЗАХОДІВ: ТОЧКА НЕПОВЕРНЕННЯ 24 ЛИПНЯ

24 липня 2026 року російські балістичні ракети вдарили по приватному полігону в Бучанському районі Київщини під час виставки безпілотних систем. Генеральна прокуратура відкрила два кримінальні провадження — зокрема щодо організації самого заходу.

ЩО ЦЕ ЗМІНЮЄ

1. Ера відкритих полігонних виставок і публічних demo-days у попередньому форматі завершена.
2. Ринок переходить до закритих форматів: верифіковані списки учасників, нерозголошувані локації, розподілені міні-заходи, індивідуальні демонстрації під NDA.
3. Для іноземних делегацій зростає попит на керовані приватні візити замість масових подій.
4. Вартість перевіреного посередника різко зросла: 9 з 10 українських виробників знайомилися з ринком через виставки, і лише 1 з 20 має досвід закритих демонстрацій під NDA (база UNIT 117). Доступ до виробників тепер іде через довірені канали, а не через публічні майданчики.

СИГНАЛИ З БАЗИ UNIT 117

З 697 українських компаній у базі UNIT 117 90 % (531 з 591 з наявним документальним слідом) публічно будують впізнаваність через виставки, expo та demo-days. Лише 24 компанії (4 %) мають згадку про NDA-формат демонстрацій, а керовані візити делегацій згадують 226 компаній (38 %).

Лише 193 з 697 українських компаній (28 %) позначені як «активні»; 378 компаній (54 %) — «пасивні». Після 24 липня це критично: публічного майданчика, де можна було випадково натрапити на «тихого» виробника, більше немає.

Розрив між «як знайомилися» і «як тепер знайомитимуться» — приблизно 20-кратний. Саме цей розрив і закриває верифікований посередник.

Як українські виробники показують продукт партнеру

компаній із 591 з документальним слідом · база UNIT 117



Рис. 1. Канал знайомства з ринком: 9 з 10 через виставки, 1 з 20 — під NDA

Лише 28 % українських компаній бази подають зовнішній сигнал

697 українських компаній · статус активності, база UNIT 117

28 % Активні (193)	**54 %** Пасивні (378)	**18 %** Інше / невідомо (126)

Рис. 2. Активні vs пасивні компанії

ВИСНОВОК ДЛЯ ВИРОБНИКА

Якщо ваша стратегія знайомств з ринком будувалася на виставках — вона потребує заміни вже зараз, до осіннього сезону.

02 | ЕКСПОРТ: ПРОЦЕДУРА ЗАМІСТЬ ПОЛІТИЧНОЇ ВОЛІ

ХРОНОЛОГІЯ

ЛЮТИЙ 2026 — РНБО повідомляє про перші дозволи на експорт озброєння: ключовий принцип — безумовний пріоритет потреб Сил оборони.

1 ЛИПНЯ 2026 — Кабмін ухвалює постанову №875 «Деякі питання здійснення міжнародних передач товарів на період дії правового режиму воєнного стану».

ЛИПЕНЬ 2026 — Законопроєкт №15400: з 1 серпня платежі за дозвільні документи спрямовуються до спецфонду держбюджету на потреби ЗСУ.

ПАРАМЕТРИ МЕХАНІЗМУ

ЮРИСДИКЦІЇ — Експорт можливий лише до країн, з якими укладено Drone Deal / безпекові угоди.

СТРОК — Розгляд заявки — до 30 днів (раніше — 90).

ПОРІГ — Мінімальний поріг для готових виробів — 15 млн грн; на комплектуючі поріг не поширюється.

СПРОМОЖНІСТЬ — Виробник має підтвердити спроможність одночасно закривати потреби ЗСУ та іноземного замовника.

ІВ — Інтелектуальна власність не передається; реекспорт третім країнам — лише за згодою України.

СИГНАЛИ З БАЗИ UNIT 117: ВОРОНКА ЕКСПОРТНОЇ ГОТОВНОСТІ

697 українських компаній пройшли через чотири фільтри механізму №875:
1. Серійний продукт (TRL 7+) — 422 компанії (61 %).
2. Система якості (ISO 9001 / AQAP) — 117 компаній (17 %).
3. Досвід експортного контролю — 68 компаній (10 %).
4. Повний пакет: TRL 7+ + ISO/AQAP + експортний комплаєнс — 7 компаній (1 %).

543 компанії (78 %) згадують Drone Deal / безпекові юрисдикції, але дистриб'ютора чи представника за кордоном мають лише 175 (25 %).

Де сидить експортний потенціал: українські компанії за кластерами

кількість компаній із продуктами в кластері · база UNIT 117 (компанія може бути в кількох)

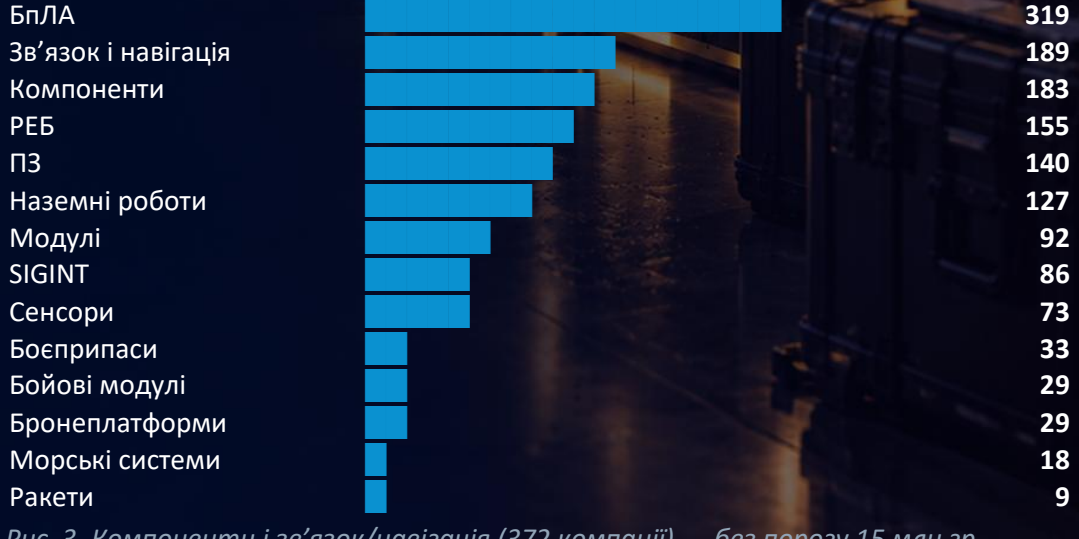


Рис. 3. Компоненти і зв'язок/навігація (372 компанії) — без порогу 15 млн гр

Інтерес до експорту є у 3 з 4, канал продажу — в 1 з 4

з 697 українських компаній · інфошар бази UNIT 117

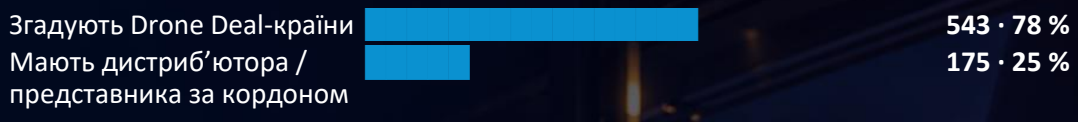


Рис. 4. Інтерес vs канал

КОНТЕКСТ

Потенціал української оборонної індустрії у 2026 році — близько $55 млрд продукції, тоді як внутрішнє замовлення закриває приблизно половину; підприємства завантажені на 50–60 %. У базі UNIT 117 54 % українських компаній — «пасивні». Експорт — шанс саме для них і спосіб зберегти виробництва, кадри та темпи R&D.

ТВЕРЕЗИЙ ПОГЛЯД

Постанова — це ще не система. Перші тижні показують процедурну невизначеність. За даними Ради зброярів, за два місяці за №875 не видано жодного дозволу. Закорка — і в економіці механізму, і в пакетах документів компаній.

ВИСНОВОК ДЛЯ ВИРОБНИКА

Готувати експортний пакет треба вже зараз — комплаєнс, система якості, розрахунок подвійної спроможності, вибір юрисдикції із Drone Deal. За даними UNIT 117, повний пакет сьогодні має менше 1 % українських виробників.

03 | EDF ТА EDIP: ЄВРОПЕЙСЬКІ ГРОШІ СТАЛИ ДОСТУПНИМИ

Що сталося. 15 липня 2026 року на Форумі оборонної промисловості Україна–ЄС у Києві підписано дві угоди, які відкривають українським компаніям — державним і приватним — доступ до грантових програм ЄС. Чинності угоди набувають після ратифікації Верховною Радою. Але конкурси вже стартували, і готуватися треба до ратифікації, а не після неї.

EDF — EUROPEAN DEFENCE FUND · ГРАНТИ НА R&D

- Грантова програма ЄС 2021–2027: третина бюджету — дослідження, дві третини — співфінансування розробки та прототипування.
- У бюджеті 2026 року — понад €1 млрд; робоча програма EDF-2026 містить 31 конкурс, покриття витрат — до 100 %.
- Пріоритети: ППО/ПРО, повітряний бій, наземні й морські системи, сенсори, кібер, космос, матеріали й компоненти, симуляція і тренування, проривні технології.
- Ключова вимога — консорціум: щонайменше 3 компанії з 3 країн (ЄС / Норвегія / Україна). Власність, локація, контроль та ІВ — у межах ЄС/Норвегії/України.
- Україна ввійшла у 4 з 5 флагманських індустріальних проєктів EDPCI.

EDIP UKRAINE SUPPORT INSTRUMENT · МАСШТАБУВАННЯ ВИРОБНИЦТВА

Загальний конверт — близько €300 млн: €260 млн на IRAs (Industrial Ramp-up Actions) + €36,5 млн на грантову лінію Brave1.

Напрям	Конкурс	Дедлайн	Грант
Боєприпаси, ракети, бомби, ППО, дипстрайки	відкрито 17.06.2026	**13 жовтня 2026**	**€2–30 млн**
Дрони / антидронові системи	очікується	**16 лютого 2027**	**€2–10 млн**

Покриття — до 100 % витрат. Форми: спільні заводи та лінії з партнерами з ЄС, посилення потужностей в Україні, масштабування готових виробничих ліній, manufacturing-as-a-service, конверсія важкої промисловості подвійного призначення.

КРИТЕРІЇ ДОПУСКУ · СТ. 26 + СТ. 13

- власність, локація, контроль та ІВ — в ЄС або Україні;
- не більше 35 % компонентів походженням поза ЄС/Україною;
- жодних компонентів з «недружніх» країн;
- докази відповідності за всіма критеріями.

КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ

- якість work plan і менеджменту проєкту;
- інтеграція з індустрією ЄС, cross-border співпраця, скорочення lead time;
- своєчасна поставка продукції в Україну.

ВАЖЛИВО

Проєкти **обирає виключно Єврокомісія**, а не МОУ.

ГРАНТИ BRAVE1 У МЕЖАХ EDIP USI

- Близько 170 грантів до €200 тис., покриття до 100 %; вхід - TRL 4+, вихід - TRL 7+.
- Категорії: ППО, дрони, ракети та боєприпаси, РЕБ/SIGINT, AI/ML, навігація і зв’язок, технології майбутнього, ПЗ.
- Перший конкурс — не раніше жовтня–листопада 2026 року.

ДВА РИНКИ, ДВІ МОВИ ФІНАНСУВАННЯ

У базі UNIT 117 — 1 441 компанія і ~20 000 документів про них. Згадки EDF/EDIP є в матеріалах 166 компаній — і розподілені вони край нерівно:

	Європейські компанії (~600)	Українські компанії (697)
Згадують EDF / EDIP	~150 (кожна 4-та)	13 (кожна 54-та)
Згадують консорціуми	~180 (кожна 3-тя)	44 (кожна 16-та)
Згадують Brave1	одиниці	521 (3 з 4)

Український виробник навчився говорити мовою Brave1 — швидкий грант, монобенефіціар, внутрішній замовник. EDF говорить іншою мовою: консорціум із 3 країн, work plan, європейський лід-партнер, 35 % ліміт на неєвропейські компоненти. Цією мовою сьогодні говорять 13 українських компаній з 697.

Де шукати партнерів. Найвища частка EDF-активних — в Естонії (65 %), Франції (37 %), Німеччині (31 %), Бенілюксі (31 %), Данії (25 %), Фінляндії (24 %) та Швеції (21 %). Британія — найбільша європейська група в базі, але лише 5 % з них згадують EDF.

У яких технологіях партнери вже є. EDF-активні європейські компанії концентруються в ПЗ (50), БпЛА (33), компонентах (26), сенсорах (20) та зв'язку/навігації (17). Слабка європейська присутність — у РЕБ (11), наземних роботах (4) і боєприпасах (1).

Під дедлайн 16 лютого 2027. У базі — 130 українських компаній з антидроновими рішеннями в кластері РЕБ і 79 — з перехоплювачами в кластері БпЛА.

Частка компаній, що говорять мовою EDF, за країнами

% компаній країни зі згадками EDF/EDIP в матеріалах · база UNIT 117

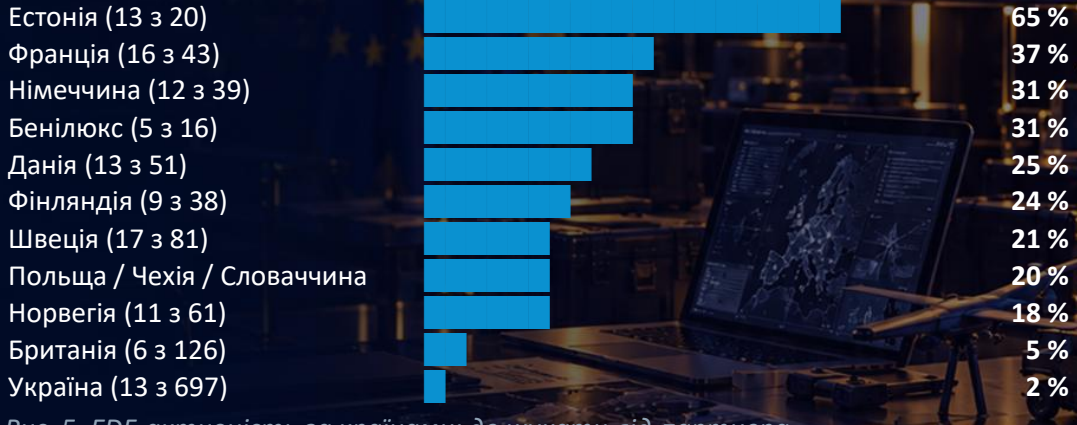


Рис. 5. EDF-активність за країнами: де шукати лід-партнера

Де Україна закриває європейську прогалину — і навпаки

Кластер	Україна	Європа
РЕБ	155	37
Наземні роботи	127	39
Боєприпаси	33	8
БпЛА	319	122
Зв’язок і навігація	189	60
Компоненти	183	68
Сенсори	73	85
ПЗ	140	266

Рис. 6. РЕБ і наземні роботи — компетенції, яких у європейській частині бази бракує; ПЗ і сенсори — навпаки

Для українського виробника це означає просте: питання не «чи брати участь», а «З КИМ». Сьогодні кожна четверта європейська компанія в базі UNIT 117 вже говорить мовою EDF — і лише кожна п’ятдесята українська.

Консорціум із 3 компаній з 3-х країн НЕ ЗБИРАЄТЬСЯ ЗА ТИЖДЕНЬ до дедлайну — партнерів шукають зараз.

04 | КОРОТКИМ РЯДКОМ: ІНШІ СИГНАЛИ ПЕРІОДУ

- Франція/Італія: ліцензії на виробництво SCALP та AASM в Україні, закупівля Rafale, першочергове отримання SAMP/T NG — копродукція з європейськими праймами поглиблюється.
- При РНБО працює Міжвідомча комісія з питань оборонної промисловості та технологій — новий центр координації індустріальної політики.
- 2026-й рік публічно означений як «рік інвестицій в українські технології», передусім у БпЛА.

СИГНАЛ ПЕРІОДУ

Окремі рішення складаються у спільний контекст: ринок швидко рухається від відкритої демонстрації можливостей до контрольованих каналів, формалізованого експорту та консорціумної моделі європейського фінансування.

04А | АДЖЕНДА ПЕРІОДУ: ПОДІЇ, ЯКІ ЗМІНИЛИ РИНОК

Що найчастіше згадують компанії в базі UNIT 117 за літо: Brave1 (166 компаній), РЕБ (146), інвестиційні раунди (140), кодифікація НАТО (81), наземні роботи (64), перехоплювачі (35). Нижче — події, які стоять за цими згадками. Кожна перевірена за первинним джерелом.

ЧЕРВЕНЬ–ВЕРЕСЕНЬ 2026: ТРИ ДОРІЖКИ ПОДІЙ

Доріжка	Липень	Серпень	Вересень
Регуляція та бюджет	01.07 · Постанова №875 17.07 · БпЛА 333,6 млрд грн	26.08 · 0 дозволів за №875	15.09 · Бюджет-2027; №15400 ⚔
Гроші ЄС / НАТО	08.07 · Анкара: €70 млрд 16.07 · Drone Alliance, €1 млрд	24.08 · USL €6,1 млрд	11.09 · Винятки Buy UA 18.09 · Виплата €3,3 млрд
Ринок і безпека	24.07 · Удар по виставці 29.07 · DTV перенесено		25.09 · Brave1 Market 590k 28.09 · Defence City: оренда

Рис. 7. Таймлайн адженди періоду

1. **01.07 — Постанова КМУ №875 — Перший формальний механізм контрольованого експорту.** Drone Deal-країни, поріг 15 млн грн для готових виробів, внесок 20 % / 30 % (компоненти) до розгляду, до 30 днів із «мовчазною згодою», реекспорт лише за письмової згоди України. Для виробника: шлях формалізовано, але 20–30 % авансом робить пілотні партії невигідними. — LB.ua, заява міністра оборони [медіа] · Baker McKenzie [медіа]
2. **26.08 / 15.09 — Механізм не запрацював — Нуль дозволів за №875, Рада відхилила №15400.** Названо п’ять проблем механізму. Для виробника: правки восени неминучі — готуйте пакет під ті самі критерії, але не розраховуйте на швидкий перший дозвіл. — LB.ua [медіа] · LB.ua [медіа]
3. **16.07 — ЄС–Україна — Defence Industrial Partnership, EU–Ukraine Drone Alliance (18 компаній-засновників),** €1 млрд на дрони. Ціль — спільне виробництво дронів/антидронів до кінця 2026; 11.09 — перше засідання Альянсу в Брюсселі. — EEAS [первинне] · Єврокомісія [первинне]
4. **24.08 / 11.09 / 18.09 — Ukraine Support Loan — €6,1 млрд на ППО, ракети, боєприпаси; винятки для української продукції; виплата €3,3 млрд.** Для

виробника: частина коштів прямо дозволена на Buy Ukrainian, але контракти перевіряє Комісія — потрібен європейський комплаєнс. — Єврокомісія, €6,1 млрд [первинне] · пресреліз про винятки [первинне] · виплата €3,3 млрд [первинне]

5. **08.07 — Анкарська декларація НАТО — €70 млрд військової допомоги у 2026 і «щонайменше стільки ж» у 2027.** Плюс завдання усунути торговельні бар'єри в обороні між союзниками та розширити спільні виробничі потужності. — NATO [первинне]
6. **24.07 / 29.07 — Удар по виставці — Brave1 перенiс Defense Tech Valley 2026 і вимагає нових стандартів безпеки подій.**
   Для виробника: відкриті демонстрації в Україні зупинені; переговори — у закриті формати й за кордон. — Brave1 [первинне] · Forbes.ua [медіа]
7. **17.07 / 17.09 — Держзамовлення — БпЛА на 333,6 млрд грн за І півріччя;** через DOT-Chain Defence — 1 млн+ одиниць на 71,1 млрд грн від 300 виробників, середній строк поставки 8 днів. Для виробника: внутрішній ринок — досі головний; маркетплейс і дані з поля бою — основний канал входу нового виробника. — МОУ [первинне] · LB.ua [медіа]
8. **14.09 / 25.09 — Brave1 — 1 000+ грантів на 6,2 млрд грн за три роки;** на Brave1 Market з початку року замовлено 590 тис.+ БпЛА, лідери — перехоплювачі. Фокус грантів зміщується на перехоплювачі, дешеві ракети, вибухівку й автономію. — МОУ [первинне] · МОУ [первинне] · Brave1 [первинне]
9. **15.09 — Проєкт держбюджету-2027** — Оборона і безпека 4,885 трлн грн (43,8 % ВВП), з них ОВТ — 2,30 трлн; держгарантії на закупівлю озброєння — 30 млрд грн. Для виробника: внутрішній ринок 2027 зафіксовано на рівні 2026 — зростання можливе через експорт і європейські гроші. — КМУ [первинне]
10. **24.07 → 28.09 — Defence City — 45 → 51 резидент;** резидентам дозволено оренду держмайна без аукціону на час воєнного стану. Підтвердження МОУ — 5 робочих днів. Для виробника: статус резидента стає практичним активом і сигналом надійності. — МОУ 51 резидент [первинне] · МОУ оренда [первинне]
11. **Липень–вересень — Build with Ukraine у Данії** — Twist Robotics + Vidar (~12 000 SAKER на рік), Fire Point (€150 млн у завод твердого палива), TAF Industries + Upteko; 31.07 — F-Drones поставила 2 000 FPV для ЗС США. Для виробника: локалізація в ЄС — робоча модель «українська розробка + європейське виробництво». — The Defense Post / Forbes.ua / AIN.ua [медіа]

05 | ЩО ЦЕ ОЗНАЧАЄ РАЗОМ

Три тренди — це один процес. Фізичний доступ до ринку (івенти) закривається у верифіковані формати. Комерційний доступ (експорт) регламентується процедурою з фільтром юрисдикцій. Фінансовий доступ (EDF/EDIP) працює через консорціуми і жорсткі критерії допуску.

У всіх трьох випадках перемагає не той, хто голосніший, а той, ХТО ВЕРИФІКОВАНИЙ І ПІДГОТОВЛЕНИЙ РАНІШЕ ЗА ІНШИХ. За даними UNIT 117 це сьогодні менше однієї компанії зі ста — тобто місце в першій хвилі ще вільне. Вікно на підготовку — до кінця 2026 року.

ДЕДЛАЙН	СТАРТ	ДЕДЛАЙН
13 ЖОВТНЯ 2026	**ОСІНЬ 2026**	**ЛЮТИЙ 2027**
IRAs — боєприпаси	Конкурси Brave1	Дрони/антидрони

05A | РИНОК У ЦИФРАХ UNIT 117

Три тренди одним набором цифр. Дані — база UNIT 117, зріз на 29.09.2026.

01 ІВЕНТИ	02 ЕКСПОРТ	03 EDF / EDIP
9 з 10	**1 %**	**12×**
українських виробників будували впізнаваність через виставки; лише 1 з 20 має досвід демо під NDA	компаній мають повний пакет для заявки за постановою №875 вже сьогодні	частіше європейські компанії говорять про EDF, ніж українські (кожна 4-та проти кожної 54-ї)

1 441	8 299	3 720	~20 000	500+
компанія в базі	продуктів	контактних осіб	документів	оновлень на місяць

ВОРОНКА ЕКСПОРТНОЇ ГОТОВНОСТІ ЗА КРИТЕРІЯМИ ПОСТАНОВИ №875



Кожен наступний рядок — компанії, які пройшли всі попередні фільтри одночасно. Саме тому «перша хвиля» експорту буде короткою, а підготовка пакета — конкурентною перевагою.

Про що компанії говорять найбільше (червень–вересень)



Рис. 8. Адженда ринку очима компаній: EDF — на 6-му місці, за Brave1 і РЕБ

6 з 10 українських компаній — на серійному рівні зрілості

703 українські компанії · TRL за оцінкою аналітиків UNIT 117

60 % TRL 7–9 (424)	**13 %** TRL 4–6 (94)	**<1 %** TRL 1–3 (2)	**26 %** Не визначено (183)

Рис. 9. Розподіл за TRL

МАСШТАБ БАЗИ

14 технологічних кластерів · 1 441 компанія · 8 299 продуктів · 3 720 контактних осіб · ~20 000 документів.

Дані — база UNIT 117, зріз на 29.09.2026. Повний зріз по вашому сегменту — на запит.

06 | РУХАЙТЕСЬ З НАМИ

Оборонний ринок переходить від відкритого доступу до верифікованої взаємодії. У таких умовах важливо не лише мати інформацію, а розуміти, з ким працювати, де шукати партнерів і як підготуватися до наступного кроку.

ЩО ВИ ОТРИМУЄТЕ

01 ВЕРИФІКОВАНИЙ ДОСТУП →	**02** ПАРТНЕРСТВО →	**03** МІЖНАРОДНІ МОЖЛИВОСТІ →	**04** НАСТУПНИЙ КРОК

Допомагаємо компаніям орієнтуватися в екосистемі, знаходити релевантних партнерів, формувати кооперації та консорціуми, готуватися до міжнародних програм і виходу на нові ринки.

UADUT CLUSTER

Український defence & dual-use технологічний кластер, що об'єднує 100+ компаній у 12 технологічних напрямах, а також міжнародних партнерів та експертів. UADUT розвиває промислову й технологічну кооперацію, міжнародні партнерства та інтеграцію українських компаній у європейську і глобальну defence & dual-use екосистему.

UADUTCLUSTER.TECH →	АНКЕТА ВСТУПУ ДО КЛАСТЕРУ →

UNIT 117

Незалежна дефенс-аналітична компанія: верифікована база з 1 400+ українських і європейських компаній, 8 000+ продуктів у 14 технологічних кластерах і 20 000+ документів. UNIT 117 забезпечує market intelligence, верифікацію компаній і підбір партнерів у консорціуми EDF/EDIP — з ~150 європейських EDF-активних компаній у базі підбираємо тих, чиї продукти доповнюють ваші.

UNIT117.TECH →

ІНФОРМАЦІЯ БЕЗ НАСТУПНОГО КРОКУ — ЦЕ ПРОСТО НОВИНИ.
МИ ДОПОМАГАЄМО ЗРОБИТИ НАСТУПНИЙ КРОК.

ФРУ Дефенс · UADUT INNOVATION · Український кластер подвійних технологій · UNIT 117

defence@fru.org.ua

07 | ДЖЕРЕЛА

Усі джерела, використані в цьому документі. Кожна веб-сторінка була відкрита й перевірена 29.09.2026. Позначки: [первинне] — офіційний документ, пресреліз органу влади, ЄС, НАТО або компанії; [медіа] — видання з цитатою посадовця чи документа.

А. ДАНІ UNIT 117

1. База UNIT 117 — структуровані поля (країна, кластер продукту, TRL, статус активності): 1 441 компанія, 8 299 продуктів, 3 720 контактних осіб; зріз 29.09.2026. Класифікація продуктів — 14 кластерів, модерація аналітиками.

2. Інформаційний шар бази UNIT 117 — ~20 000 документів (сайти, презентації, новини, тендерні матеріали), прив'язаних до компаній; сигнали EDF/EDIP, ISO/AQAP, експортний контроль, NDA, консорціуми, тематичні згадки — пошук термінів у документах, датованих червнем–вереснем 2026.

Б. РЕГУЛЯЦІЯ ТА БЮДЖЕТ УКРАЇНИ

3. Постанова КМУ №875 від 01.07.2026 «Деякі питання здійснення міжнародних передач товарів на період дії правового режиму воєнного стану» — zakon.rada.gov.ua/go/875-2026-п [первинне]

4. LB.ua, 01.07.2026 — заява міністра оборони про відкриття контрольованого експорту — lb.ua/.../748874 [медіа]

5. Baker McKenzie, серпень 2026 — «Ukraine introduces a controlled arms export framework» — bakermckenzie.com [медіа / юридичний аналіз]

6. LB.ua, 26.08.2026 — п'ять проблем постанови №875 за оцінкою Ради зброярів — lb.ua/.../761576 [медіа]

7. The Defense Post, 26.08.2026 — Ukraine's defense industry on arms exports — thedefensepost.com [медіа]

8. LB.ua, 15.09.2026 — Рада не підтримала законопроєкт №15400 — lb.ua/.../766334 [медіа]

9. Кабінет Міністрів України, 15.09.2026 — уряд схвалив проєкт держбюджету-2027 — kmu.gov.ua [первинне]

10. Міноборони України, 17.07.2026 — БпЛА на понад 333 млрд грн законтрактовано за пів року — mod.gov.ua [первинне]

11. LB.ua, 17.09.2026 — дані МОУ щодо DOT-Chain Defence — lb.ua/.../766886 [медіа]

12. Міноборони України, 27.08.2026 — Defence City: понад 50 резидентів — mod.gov.ua [первинне]

13. Міноборони України, 28.09.2026 — резиденти Defence City зможуть орендувати держмайно без аукціонів — mod.gov.ua [первинне]

В. BRAVE1 ТА БЕЗПЕКА ЗАХОДІВ

15. Brave1, 29.07.2026 — Defense Tech Valley 2026 перенесено — brave1.gov.ua [первинне]

16. Forbes.ua, 29.07.2026 — Brave1 змінить формат і дату Defense Tech Valley після обстрілу виставки — forbes.ua [медіа]

17. Міноборони України, 14.09.2026 — Brave1 видав понад 1 000 грантів — mod.gov.ua [первинне]

18. Міноборони України, 25.09.2026 — понад 590 тис. БпЛА замовлено через Brave1 Market — mod.gov.ua [первинне]

19. Brave1, 01.07.2026 — результати конкурсу на вибухові речовини — brave1.gov.ua [первинне]

Г. ЄС І НАТО

20. EEAS, 16.07.2026 — EU launches Ukraine Defence Industrial Partnership, Drone Alliance, disburses €1 billion for drones — eeas.europa.eu [первинне]

21. Європейська комісія (DG DEFIS), 11.09.2026 — перше засідання EU–Ukraine Drone Alliance — defence-industry-space.ec.europa.eu [первинне]

22. Європейська комісія, 24.08.2026 — €6,1 млрд на оборону України (Ukraine Support Loan) — defence-industry-space.ec.europa.eu [первинне]

23. Європейська комісія, пресреліз IP/26/1829, 11.09.2026 — винятки для української продукції та PAC-3 — ec.europa.eu [первинне]

24. Європейська комісія, 18.09.2026 — виплата €3,3 млрд оборонного фінансування — defence-industry-space.ec.europa.eu [первинне]

25. NATO, 08.07.2026 — The Ankara Summit Declaration — nato.int [первинне]

26. Параметри EDF-2026 (31 конкурс, понад €1 млрд), EDIP Ukraine Support Instrument (€260 млн IRAs + €36,5 млн Brave1), критерії ст. 26 і ст. 13, дедлайни 13.10.2026 та 16.02.2027 — за текстом версії 01 дайджесту ФРУ Дефенс (робоча програма EDF-2026 та регламент EDIP). Рекомендація: додати прямі посилання на Funding & Tenders Portal перед публікацією.

Д. ІНДУСТРІЯ ТА BUILD WITH UKRAINE

27. The Defense Post, 27.07.2026 — Twist Robotics і Vidar Industries: виробництво SAKER у Данії — thedefensepost.com [медіа]

28. Forbes.ua, 19.08.2026 — Fire Point оцінила будівництво заводу в Данії у €150 млн (DALO Industry Days) — forbes.ua [медіа]

29. Оборонка / Mezha — TAF Industries та Upteko вироблятимуть дрони в Данії — oboronka.mezha.ua [медіа]

30. AIN.ua, 31.07.2026 — F-Drones поставила 2 000 дронів F10 для ЗС США — ain.ua [медіа]

31. AIN.ua, 22.09.2026 — МОУ допустило до використання 650 нових безпілотних комплексів — ain.ua [медіа]

Е. ПЕРЕВІРЕНО, АЛЕ НЕ ВИКОРИСТАНО (БЕЗ ПЕРВИННОГО ПІДТВЕРДЖЕННЯ)

32. Радіо Свобода, 22.07.2026 — заява про наміри Україна–США щодо дронів (анонімні джерела) — rferl.org [медіа]

33. РБК-Україна за CBS, 23.09.2026 — «велика» угода Drone Deal зі США не підписана — rbc.ua [медіа]

34. Brussels Signal, вересень 2026 — про винятки в Ukraine Support Loan (дубль пункту 23) — brusselssignal.eu [медіа]